



Key Account Manager (m/w/d)

Harvest Moon ist eine führende Marke und Pionier für pflanzliche Joghurt- und Milchalternativen in Europa. Unsere Produkte werden im Einzelhandel in vielen europäischen Ländern verkauft, u.a. Deutschland, Österreich, Schweiz, Frankreich, Italien, Niederlande und Skandinavien, und wir expandieren weiter.

Unsere Mission ist es, die besten pflanzlichen Joghurt- und Milchalternativen herzustellen. Denn je besser unsere Produkte schmecken, desto mehr Menschen können wir für Harvest Moon begeistern. Mit jedem Kauf unterstützen wir eine faire und nachhaltige Landwirtschaft und spenden 1% unseres Umsatzes an soziale Projekte, die sich gesellschaftlichen Herausforderungen stellen.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Hamburg einen Key Account Manager (m/w/d) in Vollzeit, der uns dabei unterstützt Harvest Moon weiter aufzubauen, das starke Wachstum fortzusetzen und die Marke im nationalen Einzelhandel zu etablieren.

Zu deinen Aufgaben gehören u.a.

- Du trägst die Verkaufsverantwortung für nationale Einzelhandelskunden
- Du baust enge und partnerschaftliche Kundenbeziehungen zu Bestands- und Neukunden auf
- Du führst Jahres- und Leistungsgespräche mit deinen Handelspartnern
- Du sorgst dafür, dass das optimale Sortiment beim Handelspartner verfügbar ist und führst laufend neue Produkte ein
- Du verantwortest die Absatz-, Umsatz- und Margensteigerung bei deinen Handelspartnern
- Du analysierst Kundenentwicklungen, entwickelst neue Strategien und setzt diese schnell um
- Du erstellst die Forecast-Planung für deine Kunden und Verkaufskanäle zur Sicherstellung der Warenverfügbarkeit
- Du arbeitest eng mit allen Bereichen im Unternehmen zusammen

Fähigkeiten und Qualifikation

Die Stelle ist ideal für dich, wenn du in einem dynamischen und stark wachsenden Unternehmen arbeiten möchtest.

Du solltest folgende Voraussetzungen mitbringen:

- Du hast mindestens 3-5 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management in der Konsumgüterindustrie (FMCG), vorzugsweise im Lebensmittelbereich
- Du verfügst über gute Kontakte zu Entscheidungsträgern im regionalen und nationalen LEH und Drogeriemarkt
- Erfahrungen im Trade Marketing und Category Management sind von Vorteil
- Du verfügst über sehr gute analytische Fähigkeiten, eine hohe Zahlenaffinität und einen sicheren Umgang mit Excel
- Du hast einen pragmatischen, anpackenden Arbeitsstil und eine hohe Leistungsbereitschaft
- Du hast ein sehr gutes Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit Menschen für dich und deine Ideen zu begeistern
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Umsetzungsstärke sowie Reisebereitschaft sind für dich selbstverständlich
- Du glaubst an unsere Mission und bist ein Teamplayer
- Du wohnst in Hamburg oder möchtest dich hier gerne niederlassen

Bei Harvest Moon bekommen alle viel Eigenverantwortung und entwickeln ihre Bereiche weiter, so dass du einen

entscheidenden Beitrag zur Mission und zum Erfolg von Harvest Moon leistest. Du hast die Möglichkeit, an regelmäßigen Trainings teilzunehmen, dich weiterzubilden und mit dem Unternehmen zu wachsen.

Wir legen Wert auf eine positive Arbeitsatmosphäre, haben regelmäßige Teamevents und fördern den Zusammenhalt im Team. Wir arbeiten im Herzen von Hamburg in einem modernen Büro in der Schanze.

Bei uns gibt es flexible Arbeitszeiten durch Vertrauensarbeitszeit und wir bieten die Möglichkeit zur hybriden Arbeit. Du bekommst einen Sportzuschuss, die Kosten für das Deutschlandticket werden vollständig übernommen, ein prall gefüllter Bio-Obstkorb steht für dich bereit und die Verpflegung mit unseren Joghurts, Desserts, Quarks und Milch rund um die Uhr ist natürlich auch inklusive.

Bei Interesse sende bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an jobs@harvestmoon.de. Ansprechpartner ist Florian Jung.